СОГЛАСОВАНО
Председатель Совета
Верещагинского потребительского
общества «Коопунивермаг»
С.П. Вшивкова

«Коопунивермаг» С.П. Вшивкова 20 Дл. г. УТВЕРЖДАЮ Директор техникума

Е.Б. Лучникова

«ЗО » авичета 2011 г.

Программа подготовки специалистов среднего звена

Частного профессионального образовательного учреждения Пермского краевого союза потребительских обществ «Пермский кооперативный техникум»

по специальности **38.02.04 Коммерция (по отраслям)**

Нормативный срок обучения: 2 года 10 мес. на базе основного общего образования

РАССМОТРЕНО и ОДОБРЕНО педагогическим советом ЧПОУ ПКТ (протокол от 30.08.2022 № 1)

Лист согласования

формирования вариантной части программы подготовки специалистов среднего звена по специальности 38.02.04 Коммерция (по отраслям)

Программа подготовки специалистов среднего звена по специальности 38.02.04 Коммерция (по отраслям) соответствует Федеральному государственному образовательному стандарту среднего профессионального образования по специальности 38.02.04 Коммерция (по отраслям).

Объем инвариативной части программы подготовки специалистов среднего звена составляет 1476 часов, объем вариативной части — 648 часов.

Вариативная часть в объеме 648 часов распределена следующим образом:

- увеличен по сравнению со стандартом объем часов на дисциплины общего гуманитарного и социально-экономического цикла на 108 часов. Введены дисциплины: русский язык и культура речи 36 часов, социальная психология 36 часов, деловой этикет 36 часов.
- увеличен по сравнению со стандартом объем часов на дисциплины математического и общего естественно-научного цикла на 10 часов, в том числе: информационные технологии в профессиональной деятельности 10 часов.
- увеличен по сравнению со стандартом объем часов по общепрофессиональным дисциплинам профессионального цикла на 150 часов, в том числе: экономика организации 20 часов, менеджмент (по отраслям) 40 часов, документационное обеспечение управления 16 часов, правовое обеспечение профессиональной деятельности 12 часов, бухгалтерский учет 30 часов. Введена дисциплина «Бизнес-планирование» 32 часа.
- увеличен по сравнению со стандартом объем часов по профессиональным модулям на 380 часов, в том числе: ПМ.01 Организация и управление торгово-сбытовой деятельностью 240 часов (в том числе МДК.01.01 Организация коммерческой деятельности 138 часов, МДК.01.02 Организация торговли 80 часов, МДК.01.03 Техническое оснащение торговых организаций и охрана труда 22 часа), ПМ.02. Организация и проведение экономической и маркетинговой деятельности 22 часа (в том числе МДК.02.02 Анализ финансовой и хозяйственной деятельности 22 часа), ПМ. 03 Управление ассортиментом, оценка качества и обеспечение сохраняемости товаров 82 часа (в том числе МДК.03.01 Теоретические основы товароведения 14 часов, МДК.03.02 Товароведение продовольственных и непродовольственных товаров 68 часов), ПМ.04 Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям служащих 36 часов (в том числе УП.04 Учебная практика 36 часов).

Организация разработчик: частное профессиональное образовательное учреждение Пермского краевого союза потребительских обществ «Пермский кооперативный техникум».

Программа рассмотрена и одобрена на заседание педагогического совета техникума 30.08.2022, протокол № 1.

СОГЛАСОВАНО

Директор

частного профессионального образовательного учреждения Пермского краевого союза

потребительских обществ

«Пермский кооперативный техникум»

СОГЛАСОВАНО

Председатель Совета Верещагинского

потребительского общества

мови, «Коопунивермаг»

Е.Б. Лучникова 20 <u>22</u> г

ОБЩЕСТВО »

С.П. Вшивкова 20 & 2

5933

Частное профессиональное образовательное учреждение Пермского краевого союза потребительских обществ «Пермский кооперативный техникум» (ЧПОУ ПКТ)

ОПИСАНИЕ программы подготовки специалистов среднего звена по специальности 38.02.04 КОММЕРЦИЯ (по отраслям)

1. Общие положения

1.1 Программа подготовки специалистов среднего звена (ППССЗ) по специальности 38.02.04 Коммерция (по отраслям), реализуемая в ЧПОУ ПКТ, представляет собой систему документов, разработанную и утвержденную техникумом на основе Федерального государственного образовательного стандарта среднего профессионального образования (ФГОС СПО) по соответствующему направлению подготовки, с учетом требований рынка труда.

Программа подготовки специалистов среднего звена регламентирует цели, ожидаемые результаты, содержание, условия и технологии реализации образовательного процесса, оценку качества подготовки выпускника по данному направлению подготовки и включает в себя: учебный план, календарный учебный график, рабочие программы учебных предметов, курсов, дисциплин (модулей), оценочное и методические материалы, рабочую программу воспитания и календарный план воспитательной работы.

1.2. Нормативные документы для разработки программы подготовки специалистов среднего звена по специальности 40.02.01 Право и организация социального обеспечения.

Нормативную правовую базу разработки ППССЗ по специальности 40.02.01 Право и организация социального обеспечения составляют:

- Федеральный закон от 29.12.2012 № 273 «Об образовании в Российской федерации»;
- Федеральный государственный образовательный стандарт среднего профессионального образования по специальности 38.02.04 Коммерция (по отраслям);
- Приказ Минобрнауки РФ от 14.06.2013г. № 464 «Об утверждении порядка организации и осуществления образовательной деятельности по образовательным программам среднего профессионального образования»;
- Приказ Минобрнауки России и Минпросвещения России от 05.08.2020 № 885/390 «О практической подготовке обучающихся».

- Приказ Минпросвещения России от 08.11.2021 № 800 «Об утверждении порядка проведения государственной итоговой аттестации по образовательным программам среднего профессионального образования».
- Устав частного профессионального образовательного учреждения Пермского краевого союза потребительских обществ «Пермский кооперативный техникум», утвержденный Постановлением Совета Пермского краевого союза потребительских обществ от от 6 июля 2020 года № 07-С
- 1.3. Общая характеристика программы подготовки специалистов среднего звена по специальности 38.02.04 Коммерция (по отраслям).

Сроки получения СПО по специальности 438.02.04 Коммерция (по отраслям) базовой подготовки в очной форме обучения и присваиваемая квалификация приводятся в таблице 1.

Таблица 1.

Уровень образования,	Наименование Срок получения СПО	
необходимый для приема на	квалификации базовой	ППССЗ базовой подготовки
обучение по ППССЗ	подготовки	в очной форме обучения
среднее общее образование	M	1 год 10 месяцев
основное общее образование	Менеджер по продажам	2 года 10 месяцев

Трудоемкость освоения студентом данной ППССЗ на базе среднего общего образования за весь период обучения в соответствии с ФГОС СПО по специальности 38.02.04 Коммерция (по отраслям) составляет 3186 часов и включает все виды аудиторной, самостоятельной работы студента, время прохождения практики, а также время, отводимое на контроль качества освоения студентом ППССЗ.

Трудоемкость ППССЗ на базе среднего общего образования:

1 2 1	
Обучение по учебным циклам	59 недель
Учебная практика	10 недель
Производственная практика (по профилю специальности	
Производственная практика (преддипломная)	4 недели
Промежуточная аттестация	3 недели
Государственная итоговая аттестация	6 недель
Каникулы	13 недель
Итого	95 недель

Трудоемкость освоения студентом данной ППССЗ на базе основного общего образования за весь период обучения в соответствии с ФГОС СПО по данной специальности составляет 5292 часа. Учебный план включает все виды аудиторной, самостоятельной работы студента, время прохождения практики, а также время, отводимое на контроль качества освоения студентом ППССЗ.

Трудоемкость ППССЗ на базе основного общего образования:

Обучение по учебным циклам	98 недель
----------------------------	-----------

Учебная практика	10 недель
Производственная практика (по профилю	
специальности)	
Производственная практика (преддипломная)	4 недели
Промежуточная аттестация	5 недель
Государственная итоговая аттестация	6 недель
Каникулярное время	24 недели
Итого	147 недель

1.4. Требования к абитуриенту

Документы, предъявляемые поступающими при подаче заявления:

- оригинал или ксерокопия документов удостоверяющих личность и гражданство;
 - оригинал и копия документов об образовании и/ или квалификации;
 - 4 фотографии.

2. Характеристика профессиональной деятельности выпускников по специальности 38.02.04 Коммерция (по отраслям)

- 2.1. Характеристика профессиональной деятельности выпускника
- 2.1.1. Область профессиональной деятельности выпускника:
- организация и проведение коммерческой деятельности в производственных торговых и сервисных организациях.
- 2.1.2. Объектами профессиональной деятельности выпускника являются:
- товары, производимые и/или реализуемые в производственных, обслуживающих организациях;
- услуги оказываемые сервисными организациями; первичные трудовые коллективы.
 - 2.1.3. Виды деятельности выпускника:
 - 1. Организация и управление торгово-сбытовой деятельностью.
- 2. Организация и проведение экономической и маркетинговой деятельности.
- 3. Управление ассортиментом, оценка качества и обеспечение сохраняемости товаров.
- 4. Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям служащих.

2.2. Требования к результатам освоения ППССЗ

При составлении учебного плана, рабочих программ дисциплин, программ практик и государственной итоговой аттестации основное внимание уделяется общим и профессиональным компетенциям, согласно ФГОС СПО, которые находятся в тесной междисциплинарной связи. Учебным планом предусмотрены логическая очередность дисциплин и соответственно порядок формирования

компетенций. Полученные теоретические знания подкрепляются практическим опытом, полученным студентами в период прохождения практики.

Менеджер по продажам должен обладать общими компетенциями:

Код	Наименование общих компетенций
ОК 1.	Выбирать способы решения задач профессиональной деятельности применительно к различным контекстам
ОК 2.	Использовать современные средства поиска, анализа и интерпретации информации и информационные технологии для выполнения задач профессиональной деятельности
ОК 3.	Планировать и реализовывать собственное профессиональное и личностное развитие, предпринимательскую деятельность в профессиональной сфере, использовать знания по финансовой грамотности в различных жизненных ситуациях
ОК 4.	Эффективно взаимодействовать и работать в коллективе и команде.
ОК 5.	Осуществлять устную и письменную коммуникацию на государственном языке Российской Федерации с учетом особенностей социального и культурного контекста
ОК 6.	Проявлять гражданско-патриотическую позицию, демонстрировать осознанное поведение на основе традиционных общечеловеческих ценностей, в том числе с учетом гармонизации межнациональных и межрелигиозных отношений, применять стандарты антикоррупционного поведения
ОК 7.	Содействовать сохранению окружающей среды, ресурсосбережению, применять знания об изменении климата, принципы бережливого производства, эффективно действовать в чрезвычайных ситуациях
ОК 8.	Использовать средства физической культуры для сохранения и укрепления здоровья в процессе профессиональной деятельности и поддержания необходимого уровня физической подготовленности
ОК.9	Пользоваться профессиональной документацией на государственном и иностранном языках

Менеджер по продажам должен обладать профессиональными компетенциями, соответствующими видам деятельности:

Код	Наименование видов деятельности и профессиональных			
Код	компетенций			
ВД 1	Организация и управление торгово-сбытовой деятельностью			
ПК 1.1.	Участвовать в установлении контактов с деловыми партнерами, заключать			
	договора и контролировать их выполнении, предъявлять претензии и			
	санкции			
ПК 1.2.	На своем участке работы управлять товарными запасами и потоками,			

организовывать работу на складе, размещать товарные запасы на хра ПК 1.3. Принимать товары по количеству и качеству Идентифицировать вид, класс и тип организаций розничной и от торговли Оказывать основные и дополнительные услуги оптовой и рознаторговли Их 1.6. Участвовать в работе по подготовке организации к доброво сертификации услуг ПК 1.7 Применять в коммерческой деятельности методы, средства и по менеджмента, делового и управленческого общения Использовать основные методы и приемы статистики для ре практических задач коммерческой деятельности, опредстатистические величины, показатели вариации и индексы	птовой ничной эльной риемы		
ПК 1.4. Идентифицировать вид, класс и тип организаций розничной и от торговли ПК.1.5. Оказывать основные и дополнительные услуги оптовой и рознительное торговли ПК 1.6. Участвовать в работе по подготовке организации к доброво сертификации услуг ПК 1.7 Применять в коммерческой деятельности методы, средства и по менеджмента, делового и управленческого общения Использовать основные методы и приемы статистики для репрактических задач коммерческой деятельности, опред	ничной ольной риемы		
ПК 1.4. Торговли ПК 1.5. Оказывать основные и дополнительные услуги оптовой и розноторговли ПК 1.6. Участвовать в работе по подготовке организации к доброво сертификации услуг ПК 1.7 Применять в коммерческой деятельности методы, средства и поменеджмента, делового и управленческого общения Использовать основные методы и приемы статистики для репрактических задач коммерческой деятельности, опред	ничной ольной риемы		
ПК.1.5. Оказывать основные и дополнительные услуги оптовой и рознаторговли ПК 1.6. Участвовать в работе по подготовке организации к доброво сертификации услуг ПК 1.7 Применять в коммерческой деятельности методы, средства и поменеджмента, делового и управленческого общения Использовать основные методы и приемы статистики для репрактических задач коммерческой деятельности, опред	ольной риемы		
 ПК.1.5. торговли ПК 1.6. Участвовать в работе по подготовке организации к доброво сертификации услуг ПК 1.7 Применять в коммерческой деятельности методы, средства и пменеджмента, делового и управленческого общения Использовать основные методы и приемы статистики для репрактических задач коммерческой деятельности, опредпрактических задач коммерческой деятельности, опредпрактических задач 	ольной риемы		
ПК 1.6. Участвовать в работе по подготовке организации к доброво сертификации услуг ПК 1.7 Применять в коммерческой деятельности методы, средства и п менеджмента, делового и управленческого общения Использовать основные методы и приемы статистики для ре практических задач коммерческой деятельности, опред	риемы		
ПК 1.6. сертификации услуг ПК 1.7 Применять в коммерческой деятельности методы, средства и п менеджмента, делового и управленческого общения Использовать основные методы и приемы статистики для ре практических задач коммерческой деятельности, опред	риемы		
ПК 1.7 Применять в коммерческой деятельности методы, средства и пменеджмента, делового и управленческого общения Использовать основные методы и приемы статистики для репрактических задач коммерческой деятельности, опред			
менеджмента, делового и управленческого общения Использовать основные методы и приемы статистики для ре ПК 1.8 практических задач коммерческой деятельности, опред			
Использовать основные методы и приемы статистики для ре практических задач коммерческой деятельности, опред	шения		
ПК 1.8 практических задач коммерческой деятельности, опред	шсппл		
	лепять		
I CTATUCTUSECKUE BEHUSUHBI HUKASATEHU BADUAHUN U UH/IEKUBI	делигь		
Применять логистические системы, а также приемы и методы закуп	точной		
ПК 1.9 и коммерческой логистики, обеспечивающие рациональное переме			
материальных потоков			
ПК 1.10 Эксплуатировать торгово – технологическое оборудование			
ВД 2. Организация и проведение экономической и маркетинговой деятель	ности		
Использовать данные бухгалтерского учета для контроля результ			
планирования коммернеской педтели пости проволить унет т			
ПК.2.1. (сырья, материалов, продукции, тары, других материальных ценнос	_		
участвовать в их инвентаризации	,1011) 11		
ПК.2.2. Оформлять, проверять правильность составления, обеспечивать хра	анение		
организационно-распорядительных, товаросопроводительных и			
необходимых документов с использованием автоматизированных си			
HIC 2.2	етоды,		
	рассчитывать микроэкономические показатели, анализировать их, а также		
рынки ресурсов			
ПК 2.4. Определять основные экономические показатели работы органи	зации,		
цены, заработную плату			
ПК 2.5. Выявлять потребности, виды спроса и соответствующие им	типы		
маркетинга для обеспечения целей организации, формировать сп	ірос и		
стимулировать сбыт товаров	-		
ПК 2.6. Обосновывать целесообразность использования и прим	менять		
маркетинговые коммуникации			
ПК 2.7. Участвовать в проведение маркетинговых исследований р	рынка,		
разработке и реализации маркетинговых решений			
ПК 2.8 Реализовывать сбытовую политику организации в пределах	своих		
должностных обязанностей, оценивать конкурентоспособность тов			
конкурентные преимущества организации	<u> </u>		
ПК 2.9. Применять методы и приемы анализа финансово-хозяйств	венной		
деятельности при осуществлении коммерческой деятель	ности,		
осуществлять денежные расчеты с покупателями, составлять финан	совые		
документы и отчеты			

ВД.3.	Управление ассортиментом, оценка качества и обеспечение
	сохраняемости товаров
ПК 3.1.	Участвовать в формировании ассортимента в соответствии с
	ассортиментной политикой организации, определять номенклатуру
	показателей качества товаров
ПК 3.2.	Рассичтывать товарные потери и реализовывать мероприятии по их
	предупреждению или списанию
ПК 3.3.	Оценивать и расшифровывать маркировку в соответствии с
	установленными требованиями
ПК 3.4.	Классифицировать товары, идентифицировать их ассортиментную
	принадлежность, оценивать качество, диагностировать дефекты,
	определять градации качества
ПК 3.5.	Контролировать условия и сроки хранения и транспортирования товаров,
	обеспечивать их сохраняемость, проверять соблюдение требований к
	оформлению сопроводительных документов
ПК 3.6.	Обеспечивать соблюдение санитарно-эпидемиологических требованиям к
	товарам и упаковке, оценивать качество процессов в соответствии с
	установленными требованиями
ПК 3.7.	Производить измерения товаров и других объектов, переводить
	внесистемные единицы измерений в системные
ПК 3.8.	Работать с документами по подтверждению соответствия, принимать
	участие в мероприятиях по контролю.
ВД 4.	Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих,
	должностям служащих

3. Документы, регламентирующие содержание и организацию образовательного процесса при реализации программы подготовки специалистов среднего звена по специальности 38.02.04 Коммерция (по отраслям)

В соответствии с нормативными документами содержание и организация образовательного процесса по реализации данной ППССЗ регламентируется учебным планом по специальности, рабочими программами учебных предметов, курсов, дисциплин (модулей), программами учебной и производственной практик, государственной итоговой аттестации, календарным учебным графиком, оценочными и методическими материалами, рабочей программой воспитания и календарным планом воспитательной работы.

3.1. Календарный учебный график

В календарном учебном графике указывается последовательность реализации ППССЗ по годам, включая теоретическое обучение, практики, промежуточную и итоговую аттестации, каникулы.

3.2. Учебный план подготовки специалиста

В учебном плане ППССЗ по специальности 38.02.04 Коммерция (по отраслям) отображается логическая последовательность изучения циклов, разделов, дисциплин, профессиональных модулей, практик. В профессиональном цикле указывается перечень общепрофессиональных дисциплин и модулей, теоретическое изучение которых является основой для прохождения учебной и производственной практик, подготовки к сдаче квалификационного экзамена и освоения профессиональных компетенций. Дисциплины, междисциплинарные курсы и профессиональные модули вариативной части сформированы техникумом самостоятельно (Приложение 1).

3.3. Рабочие программы учебных курсов, дисциплин (модулей) ППССЗ по специальности 38.02.04 Коммерция (по отраслям).

В состав ППССЗ входят рабочие программы всех учебных дисциплин (модулей) как базовой, так и вариативной частей учебного плана, включающие практическую подготовку обучающихся.

3.4. Программы учебной и производственной практики

Практики обучающихся являются обязательными и представляют собой вид учебных занятий, непосредственно ориентированных на профессионально-практическую подготовку обучающихся. Практики закрепляют знания и умения, приобретаемые студентами в результате освоения теоретических курсов, вырабатывают практические навыки и способствуют комплексному формированию общепрофесссиональных и профессиональных компетенций обучающихся.

При реализации ОПОП предусматривается учебная и производственная виды практики. Производственная практика включает этапы: практика по профилю специальности и преддипломная практика. Учебная практика проводится в учебных помещениях техникума.

Учебная профилю практика практика ПО специальности ΜΟΓΥΤ реализовываться концентрированно В несколько периодов, так как И рассредоточено, чередуясь c теоретическими занятиями В рамках профессиональных модулей.

Цели и задачи, программы и формы отчетности определяются техникумом по каждому виду практики.

Производственная практика проводится в различных организациях и профилю предприятиях, соответствующих специальности, базу практики определяет техникум. Студент имеет право выбрать самостоятельно базу практики по согласованию с руководителем практики ОТ техникума. преддипломной практики выбор базы практики зависит от темы выпускной квалификационной работы.

Аттестация по итогам производственной практики проводится с учетом результатов, подтвержденных документами соответствующей организации. Содержание отчета о прохождении производственной практики, уровень его защиты, наличие всех документов, подтверждающих уровень освоения компетенций должны учитываться в качестве одного из основных критериев при оценке качества реализации ППССЗ.

4. Ресурсное обеспечение ППССЗ по специальности 38.02.04. Коммерция (по отраслям)

4.1. Кадровое обеспечение учебного процесса

Ресурсное обеспечение ППССЗ формируется на основе требований к условиям реализации ППССЗ, определяемых ФГОС.

Реализация данной ППССЗ по специальности 38.02.04 Коммерция (по отраслям) в техникуме обеспечивается педагогическими кадрами, имеющими базовое высшее образование, соответствующее профилю преподаваемых дисциплин, и систематически занимающихся научно-методической деятельностью. Преподаватели профессионального цикла имеют базовое образование, соответствующее профилю преподаваемой дисциплины и опыт деятельности в организациях соответствующей профессиональной сферы.

К образовательному процессу привлечены действующие руководители и работники профильных организаций. ППССЗ обеспечивается учебно-методической документацией и материалами по всем учебным дисциплинам (модулям). Внеаудиторная работа обучающихся сопровождается методическим обеспечением и обоснованием времени, затрачиваемого на ее выполнение. Каждый обучающийся обеспечен доступом к электронным учебникам по основным изучаемым дисциплинам с любого компьютера, объединенного локальной сетью техникума.

4.2 Материально техническое обеспечение образовательного процесса

Техникум, реализующий данную ППССЗ по специальности 38.02.04 Коммерция (по отраслям), располагает материально-технической базой, обеспечивающей проведение всех видов дисциплинарной и междисциплинарной подготовки, лабораторной, практической и самостоятельной работы обучающихся, предусмотренных учебным планом, и соответствующей действующим санитарным и противопожарным правилам и нормам. Техникум обеспечивает обучающегося необходимым комплектом лицензионного программного обеспечения.

Учебно-методические комплексы дисциплин (модулей) содержат методические рекомендации по изучению дисциплины, выполнению практических и самостоятельных работ, учебные материалы: конспекты лекций, презентации,

контрольные задания, методические указания по выполнению курсовых, контрольных работ, выпускных квалификационных работ, образцы тестов и т.п.

Читальный зал библиотеки оснащен тремя персональными компьютерами с возможностью выхода в Интернет.

Библиотечный фонд техникума укомплектован печатными и электронными изданиями основной и дополнительной учебной литературы по дисциплинам всех циклов, изданной, в том числе, за последние пять лет.

Каждый обучающийся обеспечен не менее чем одним учебным и одним учебно-методическим печатным и/или электронным изданием по каждой дисциплине профессионального цикла, входящей в образовательную программу (включая электронные базы периодических изданий).

С 2019 года студенты и преподаватели обеспечиваются кодами доступа к электронно-библиотечной системе «BOOK.ru».

Каждый обучающийся в качестве дополнительного источника информации может использовать следующие журналы при изучении дисциплин: «Современная торговля», «Справочник кадровика», «Деловой вестник» и другие.

В учебном процессе используются видеофильмы, мультимедийные материалы.

В техникуме имеется 10 учебных аудиторий, в том числе 3 компьютерных класса, оснащенных 36 компьютерами; актовый зал; спортивный зал; столовая.

Программное обеспечение компьютерных классов включает следующий пакет программ:

- операционные системы MS Windows 7;
- офисные пакеты MS Office 2007;
- антивирусное ПО Kaspersky Free;
- архиваторы RarSoft WinRAR 3.80;
- системы бухгалтерского учета 1С Предприятие 8.3.;
- информационно-справочные системы Консультант-Плюс.

Все компьютерные классы подключены к сети Интернет (5 Mbit/sec), могут использоваться для проведения тестирования студентов в режимах online и off-line. При проведении занятий используется мультимедийное оборудование: 1 стационарный презентационный комплект, 2 мобильных презентационных комплекта, 1 электронная доска.

По договору о сетевой форме реализации образовательных программ с Муниципальным бюджетным учреждением дополнительного образования «Детско-

юношеская спортивная школа» техникум использует открытый стадион широкого профиля с элементами полосы препятствий по адресу: Пермский край,

г. Верещагино, ул. Энгельса, д. 116

Договор о практической подготовке студентов Пермского кооперативного техникума заключен с Верещагинским потребительским обществом «Коопунивермаг».

Адрес места нахождения: Пермский край, г. Верещагино, ул. Ленина, д.32.

В целом материально-техническая база полностью соответствует требованиям ФГОС СПО.

5. Характеристика среды техникума, обеспечивающая развитие общих компетенций выпускников и личностных результатов

Формирование среды техникума направлено на развитие общих компетенций и личностных результатов, самореализацию студентов в различных сферах общественной и профессиональной жизни, в творчестве, спорте, науке и т.д. Среда способствует формированию таких профессионально значимых личностных качеств, как умение работать в команде, толерантность, ответственность, жизненная активность, профессиональный оптимизм и др. Решению этих задач способствует воспитательная деятельность техникума, в основу которой положены перспективный план, рабочая программа воспитания и календарный план воспитательной работы.

Воспитательная работа ведётся по следующим направлениям: гражданское, патриотическое, духовно-нравственное и трудовое воспитание, подготовка студента к профессиональной и общественной деятельности. Формируется модель специалиста, ориентированная на воспитание таких социально востребованных качеств, как гражданская ответственность и самодисциплина, толерантность и владение навыками межличностного общения, креативность и предприимчивость, способность к саморазвитию и анализу.

За состояние воспитательной работы в техникуме отвечает заместитель директора по учебно-воспитательной работе, который работает в контакте с председателями цикловых комиссий, классными руководителями, организатором внеурочной воспитательной работы, воспитателем общежития, библиотекой, преподавателем физической культуры.

В техникуме постоянно совершенствуется работа классных руководителей студенческих групп. Классный руководитель прикрепляется к студенческой группе с целью обеспечения единства профессионального воспитания и обучения студентов, повышения эффективности учебно-воспитательного процесса, усиления влияния преподавательского состава на формирование личности будущих специалистов. Классные руководители студенческих групп используют в своей деятельности разнообразные формы: информационные классные часы,

тематические классные часы, экскурсии, круглые столы, встречи с интересными людьми, психологические тренинги, посещение музеев, театров, встречи со студентами в общежитии. Один час в неделю отведен для проведения классного часа «Разговоры о важном».

В техникуме функционирует система студенческого самоуправления на уровне техникума, студенческих групп. Студенческие советы ведут свою деятельность по всем направлениям воспитательной работы, принимают участие в организации и проведении олимпиад и конкурсов профессионального мастерства, знатоков учебных дисциплин, воспитательных общетехникумовских мероприятиях.

В техникуме работают музей истории потребительской кооперации Пермского края, 10 кружков и клубов: «Английский язык», «Литературный», «Юрист», SUPER «Бухгалтер», «Бизнес-аналитик», «Фото-графика», клуб «Что? Где? Когда?», Клуб молодого избирателя, клуб «Патриот».

Студенты ежегодно принимают активное участие в городских, краевых, региональных, всероссийских конкурсах и соревнованиях и занимают призовые места.

Спортивно-оздоровительная работа, пропаганда и внедрение физической культуры и здорового образа жизни ведутся в соответствии с планом спортивно-массовой, оздоровительной работы. Проводятся классные часы, Дни Здоровья, турниры, кроссы, эстафеты. Студенты техникума участвуют и показывают хорошие результаты в городских соревнованиях по волейболу, баскетболу, легкой атлетике. Ежегодно студенты и преподаватели техникума принимают участие в районном легкоатлетическом пробеге памяти А.С. Блинова. Для занятости во внеурочное время для студентов работают спортивные секции: волейбол, баскетбол, шахматы и другие.

В техникуме ежегодно проходят такие мероприятия как:

- День знаний;
- День учителя (самоуправление);
- Международный день студента (самоуправление);
- Новый год;
- Татьянин день;
- День влюбленных;
- День защитника Отечества;
- Международный женский день;
- «Операция смех»
- Студенческая весна;
- День Победы;
- Торжественное вручение дипломов.

В условиях современного общества студенту необходимо ориентироваться в области законов, определяющих их права и обязанности. С этой целью проводится работа по правовому воспитанию, профилактике правонарушений среди студентов, содействию в работе правоохранительных органов, охране общественного порядка в общежитии.

В целях профилактики негативных привычек, наркомании и ВИЧ-инфекции,

предусмотрен целый ряд мер, предполагающих привлечение, как потенциальных возможностей педагогического коллектива техникума, так и помощь различных сфер социальной направленности. Совместно с ними разрабатывается план мероприятий по профилактике различных асоциальных явлений в студенческой среде, который включает в себя открытые лекции по профилактике употребления спиртных напитков и табакокурения, наркотических и психотропных препаратов, показ видеофильмов о толерантности и существующих проблемах в студенческой среде.

Организация работы в профессионально-трудовом направлении нацелена на создание условий подготовки конкурентоспособных специалистов на современном рынке труда. Основная задача – формирование специалиста, обладающего общими и профессиональными компетенциями в рамках приобретаемой специальности. Этому способствуют тематические классные часы, проведение предметных недель, в ходе проводятся конференции, которых конкурсы, выпускаются газеты, организуются встречи со специалистами.

За достижения в учебе и внеучебной деятельности студенты поощряются грамотами, дипломами, родителям студентов и коллективам школ отправляются благодарственные письма по итогам семестров и года.

Для проведения воспитательной работы эффективно используется актовый, спортивный и читальный залы, компьютерные классы. При проведении мероприятий используются мультимедийное оборудование, видеокамеры, фотоаппараты, DVD проекторы.

Техникум располагает благоустроенным общежитием, обеспеченным комнатами отдыха, комнатой самоподготовки. Создана система диспансерных осмотров студентов первого года обучения (возраст до 18 лет).

Воспитательная работа в техникуме осуществляется на основе нормативно-правовых документов, регламентирующих работу с молодежью, а также на основании локальных актов образовательного учреждения.

В процессе освоения разнообразных воспитательных сред: социокультурной, академической, физического здоровья, досуговой, профессионального, коллективного и индивидуального творчества происходит воспитание студентов – будущих специалистов в сфере коммерческой деятельности.

6. Нормативно-методическое обеспечение системы оценки качества освоения обучающимися ППССЗ по специальности 38.02.04 Коммерция (по отраслям)

- 6.1. Контроль и оценка освоения основных видов профессиональной деятельности, профессиональных и общих компетенций Оценка качества освоения ППССЗ осуществляется в двух основных направлениях:
 - оценка уровня освоения дисциплин, модулей;
 - оценка компетенций обучающихся

и включает текущий контроль знаний, промежуточную и государственную итоговую аттестацию. Нормативно-методическое обеспечение текущего контроля

успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся по ППСС3 в соответствии с Положением о входном контроле, текущем осуществляется контроле успеваемости и промежуточной аттестации, Положением об итоговой выпускников, Федеральным государственной аттестации государственным образовательным стандартом (ФГОС) СПО по специальности 38.02.04 Коммерция (по отраслям), согласно которым для аттестации обучающихся на соответствие их персональных достижений поэтапным требованиям данной ППССЗ цикловыми комиссиями создаются и утверждаются фонды оценочных средств для проведения текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации по каждой дисциплине (модулю). Эти фонды могут включать: контрольные вопросы и типовые практических занятий, лабораторных и контрольных работ, задания для коллоквиумов, зачетов и экзаменов, тесты для компьютерных тестирующих программ, примерную тематику курсовых работ / проектов, рефератов и т.п., а также иные формы контроля, позволяющие оценить степень освоения компетенций обучающихся.

Обучающиеся по образовательным программам среднего профессионального образования при проведении промежуточной аттестации сдают в течение учебного года не более восьми экзаменов и десяти зачетов. В указанное количество не входят экзамены по физической культуре. По некоторым дисциплинам, МДК проводятся комплексные экзамены и зачеты.

7.2. Требования к государственной итоговой аттестации выпускников

Формой государственной итоговой аттестации по специальности 38.02.04 Коммерция (по отраслям) является защита выпускной квалификационной работы, которая выполняется в виде дипломной работы (дипломного проекта) и демонстрационного экзамена.

Демонстрационный экзамен является первым этапом государственной итоговой аттестации. Этот испытаний позволяет наиболее полно проверить освоенность выпускником общих и профессиональных компетенций, готовность выпускника к выполнению видов деятельности, предусмотренных ФГОС СПО.

Выпускная квалификационная работа - это итоговая аттестационная, самостоятельная учебно-исследовательская работа студента, выполненная им на выпускном курсе, оформленная с соблюдением необходимых требований и представленная по окончании обучения к защите перед государственной экзаменационной комиссией.

Защита выпускной квалификационной работы является обязательным испытанием, включаемым в государственную итоговую аттестацию всех

выпускников, завершающих обучение по образовательным программам среднего профессионального образования.

Рекомендации по организации и защите ВКР студентами, обучающимися по 09.02.04 Информационные системы (по отраслям), разработаны в соответствии с необходимыми нормативными и методическими документами.

Подготовка и защита ВКР является заключительной проверкой качества полученных студентом знаний и умений, практического опыта, освоения общих и профессиональных компетенций, позволяющих решать профессиональные задачи.

Необходимым условием допуска к государственной итоговой аттестации (подготовке и защите ВКР) является представление документов, подтверждающих освоение компетенций при изучении теоретического материала и прохождении практики по каждому из основных видов профессиональной деятельности.

Выпускная квалификационная работа разрабатывается по материалам организаций и предприятий различных форм собственности и должна иметь актуальность и практическую значимость исследуемых организационных и финансово-экономических вопросов и проблем.

Выпускная квалификационная работа должна носить системный характер и содержать характеристику, анализ и решение определенных вопросов в экономической сфере и смежных областях, включать элементы научного исследования.

Ценность выпускной квалификационной работы определяется ее высоким теоретическим уровнем, умением обучающегося провести экономический анализ хозяйственной деятельности предприятия и организации, осуществлять банковские операции по привлечению и размещению денежных средств, выявлять и формировать проблемы оказания банковских услуг, показать направления по совершенствованию оказания банковских услуг клиентам в организациях кредитной сферы.

Для проведения государственной итоговой аттестации приказом директора техникума создается государственная экзаменационная комиссия. Выпускная квалификационная работа призвана продемонстрировать степень овладения общими и профессиональными компетенциями, владение теорией и практикой предметной области, умение решать конкретные задачи в сфере своей профессиональной деятельности.

Фонды оценочных средств для проведения государственной итоговой аттестации включают типовые задания для демонстрационного экзамена, перечень

тем дипломных работ, описание процедур и условий проведения государственной итоговой аттестации, критерии оценки.